Hessen

Verkaufsberater Post-Press (m/w)

Unser Klient ist einer der größten deutschen grafischen Handelsvertreter im Bereich Druck- und Weiterverarbeitungsmaschinen sowie Verbrauchsmaterialien und System-Software. Mit Schwerpunkt auf den mit tel- und süddeutschen Raum ist aktuell die Position des **Verkaufsberaters Post-Press (m/w)** mit Teamleiterfunktion zu besetzen.

Aufgabenstellung

- Zentraler Ansprechpartner für den Post-Press-Vertrieb
- Aufgabenschwerpunkt im Direktvertrieb, mit Umsatz- und Ergebnisverantwortung
- Erster Ansprechpartner für alle Kundenbelange
- Neukundenakquise und Pflege bestehender Kundenbeziehungen im gesamten Verkaufsgebiet
- Technische Beratung bei komplexen Prozess- und Systemlösungen sowie Unterstützung bei der Implementierung
- Angebotserstellung und Vertragsverhandlungen
- Beratende Führung und Unterstützung der Teamkollegen im Bereich Post-Press
- Entwicklung und Umsetzung von innovativen Vertriebs- und Marketingstrategien für das Geschäftsfeld Post-Press
- Stetige Markt- und Trendanalysen zur Identifikation neuer Markt- und Wachstumspotenziale

Anforderungsprofil

- Abgeschlossenes Studium im Bereich Drucktechnik oder Maschinenbau oder vergleichbare technische Ausbildung in der Druckindustrie
- Fundierte Fach- und Branchenkenntnisse der Druckindustrie, vor allem in der Druckweiterverarbeitung
- Nachweisliche Verkaufserfolge, mehrjährige Praxiserfahrung und hohe Vertriebskompetenz hinsichtlich technisch anspruchsvoller grafischer Anlagen wie auch Verbrauchsmaterialien
- Selbstbewusstsein, starke Kommunikations- und Verhandlungsfähigkeit
- Präsentations- und Abschlussicherheit
- Ausgeprägte Serviceorientierung, Einsatzbereitschaft und Motivation
- Verantwortungsbewusstsein, Belastbarkeit und Flexibilität
- Einfühlungsvermögen, systemisch-analytische Problemlösekompetenz sowie Motivations- und Inspirationsfähigkeit im Rahmen kollegialer Beratung
- Strategischer Weitblick sowie praktische Führungs- und Consulting-Erfahrung sind vorteilhaft
- Reisebereitschaft vorrangig innerhalb Deutschlands, englische Sprachkenntnisse

Für weitere Informationen steht Ihnen unser Berater, Herr Michael Apenberg, (m.apenberg@apenberg.de) unter der Rufnummer: +49 (40) 450 121 11, gern zur Verfügung (auch am Wochenende). Absolute Diskretion sowie die Berücksichtigung von Sperrvermerken sichern wir Ihnen selbstverständlich zu. Für einen ersten Kontakt übermitteln Sie uns bitte eine Kurzbewerbung inkl. Gehaltsvorstellungen und frühestmöglichem Eintrittstermin, unter Angabe der **Kennziffer 590** per E-Mail (h.pfeifer@apenberg.de) oder per Post an: Apenberg & Partner GmbH, Print Business Consultants, Frau Henriette Pfeifer, Ulmenstraße 21, 22299 Hamburg.

www.apenberg.de

www.printkarriere.de